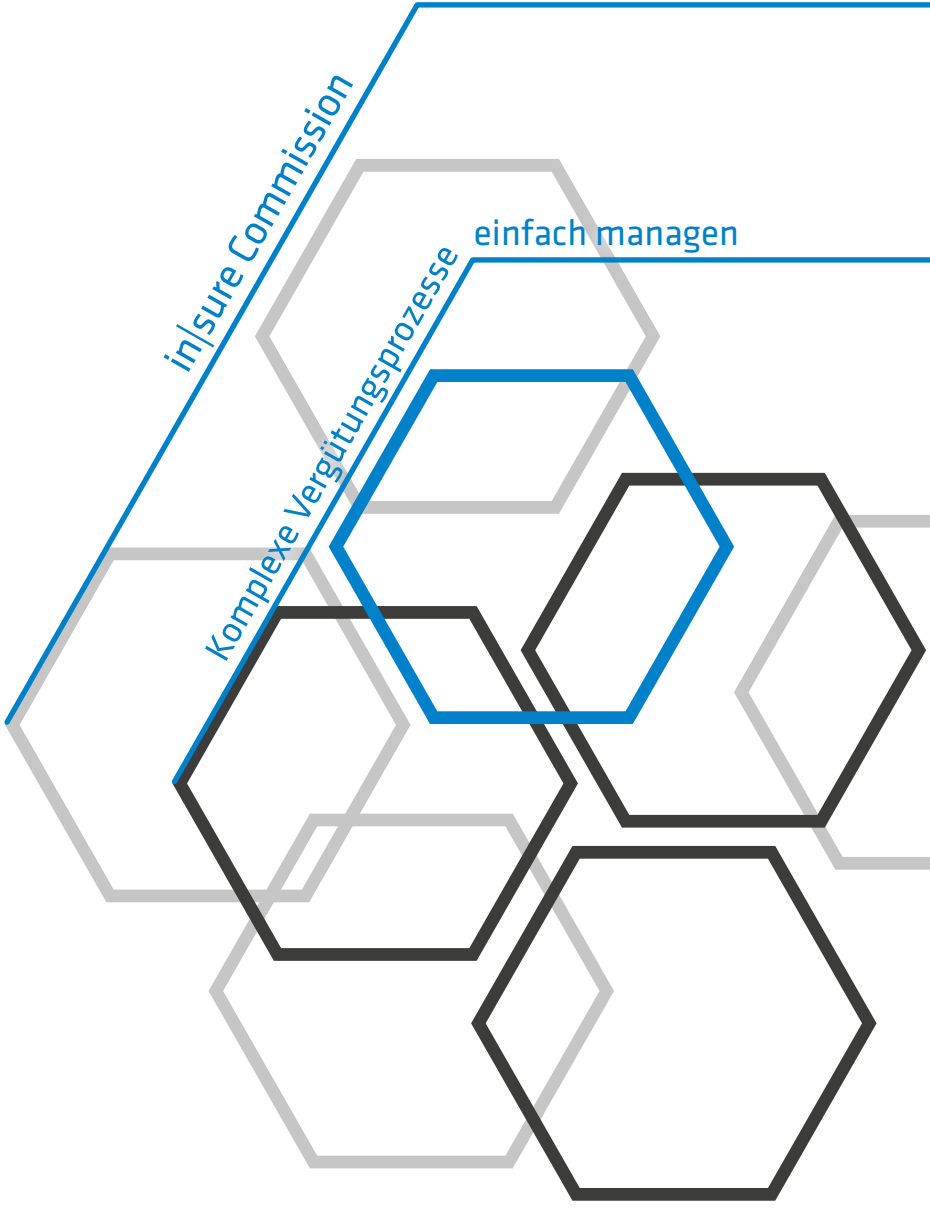


Alle Sparten

Life

Health

General



# in|sure Commission

## Komplexe Vergütungsprozesse einfach managen

Motivierte und zufriedene Vertriebsmitarbeiter sind ein wichtiger Baustein für den Erfolg eines Versicherungsunternehmens. Dabei spielen die Vergütung und der dahinterliegende Prozess eine tragende Rolle. Die Kriterien für die Vergütung von Versicherungsprodukten werden durch die wachsende Dynamik am Versicherungsmarkt jedoch zunehmend komplexer. Gleichzeitig müssen die Vergütungsmodelle alle regulatorischen Anforderungen erfüllen. Den Vergütungsprozess dabei transparent und vollständig abzubilden, ist eine Herausforderung für jedes Versicherungsunternehmen.

Moderne Provisionssysteme können Sie hier unterstützen. Aber was ist,...

... wenn Sie ein System führen, in dem sich neue Produkte nur sehr umständlich abrechnen lassen?

... wenn die Rückrechnungen von Provisionen nicht hundertprozentig funktionieren und nicht sauber nachvollziehbar sind?

... wenn sich neue Vergütungsregeln nicht problemlos integrieren und automatisieren lassen?

In diesen Fällen arbeiten Sie mit Teillösungen und manuellen Prozessen, die Sie daran hindern, Ihr volles Potential auszuschöpfen!

Mit in|sure Commission bieten wir Ihnen eine ganzheitliche Lösung für diese Probleme: ein modernes und flexibles Provisionssystem, mit dem Sie die immer komplexere Vergütung Ihres Vertriebs einfach bewältigen – revisionsicher und mit einem hohen Automatisierungsgrad. Zum einen sind das für Sie die besten Voraussetzungen, um sich wieder ganz auf Ihr Kerngeschäft konzentrieren zu können. Zum anderen stärken Sie so die eigene Marke und die Reputation im Vertrieb und sichern sich dabei eine erfolgreiche Zusammenarbeit.

## in|sure Commission

ist ein spartenunabhängiges System zur effektiven Organisation von Vertriebsmitarbeitern und von komplexen Provisions- und Vergütungsdefinitionen inklusive der Vertragsverwaltung.

### Die Funktionen

Mit in|sure Commission bilden Sie Ihren Vergütungsprozess in der gesamten Breite ab. Variable Vergütungen, Provisionen und Zielvereinbarungen werden flexibel und reversionssicher abgerechnet. Sie erhalten jeden Buchauszug per Knopfdruck. Gleichzeitig wird der Vergütungsprozess transparenter und verständlicher für Ihre Vertriebsmitarbeiter dargestellt. Zeitraubende Rückfragen zu Abrechnungen werden deutlich reduziert.

in|sure Commission bietet Ihnen umfangreiche Funktionen für:

- + das Management von Ziel- und Provisionsvereinbarungen
- + die Steuerung von internen und externen Vertriebsmitarbeitern
- + die Erstellung von Vergütungsabrechnungen für den gesamten Vertrieb

Moderne Arbeitsformen wie Tele-Arbeitsplätze, Outsourcing und mobiler Zugriff lassen sich mit Hilfe von in|sure Commission sehr einfach umsetzen, da ein Internetanschluss als Ausstattung genügt. Ein ausgeklügeltes Rechte- und Rollenkonzept, mit dem sich die Einsicht in die Daten genauso einschränken lässt wie die Einsicht in die Funktionen, unterstützt Sie dabei. Jede Veränderung an Daten wird dabei protokolliert und historisiert.

## Die Technik

in|sure Commission wurde zu 100 Prozent mit Java entwickelt und ist somit unabhängig von Betriebssystemen. Sie können in|sure Commission in jedes IT-System integrieren.

Als Client-Server-Anwendung können Sie in|sure Commission sowohl im lokalen Netzwerk als auch über das Internet betreiben. Durch Java Web Start sparen Sie die Installation auf einzelnen Arbeitsstationen ein.

in|sure Commission ermöglicht die programmierlose Anpassung von Schnittstellen über sämtliche Datenbankfelder für Ausdrucke sowie den Datenimport oder -export z. B. für individuelle Auswertungen, Diagramme oder Präsentationen.

Dank eines vollwertigen E-Mail-Clients können Sie Ihren vorhandenen E-Mail-Server mit in|sure Commission weiterhin nutzen. Der E-Mail-Client verwendet zum Versenden der E-Mails das Simple Mail Transfer Protocol (SMTP) oder Exchange und für den Empfang das Internet Message Access Protocol (IMAP) oder Exchange.

Sparen Sie sich mit in|sure Commission das Sichern lokaler Platten und Benutzerverzeichnisse – das Sichern der Datenbank reicht völlig aus. Die Sicherung wird deutlich kleiner und braucht weniger Zeit.

Folgende Datenbanken unterstützt in|sure Commission (Stand April 2018):

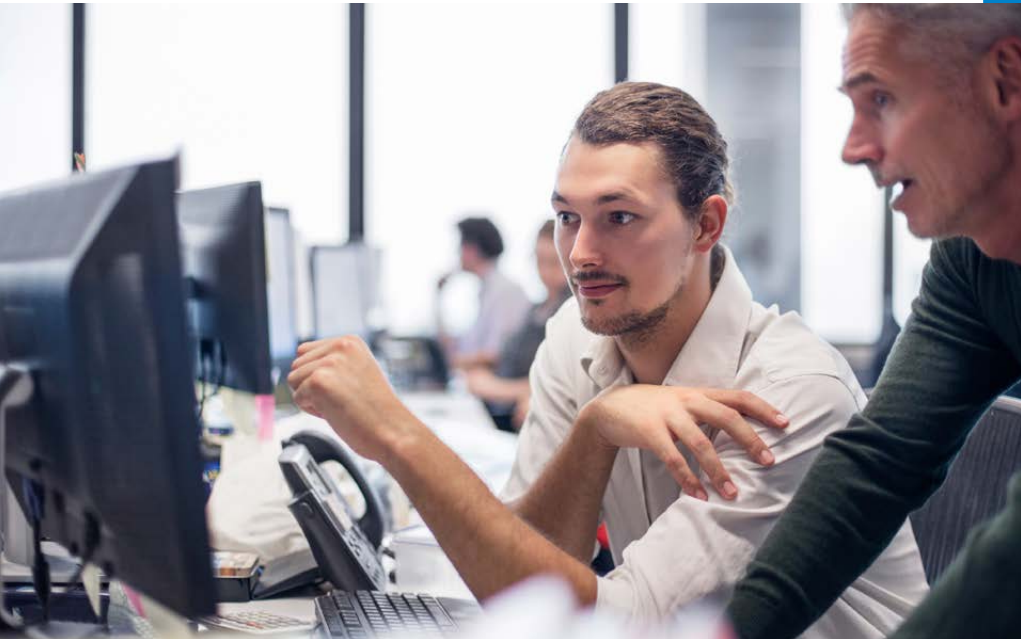
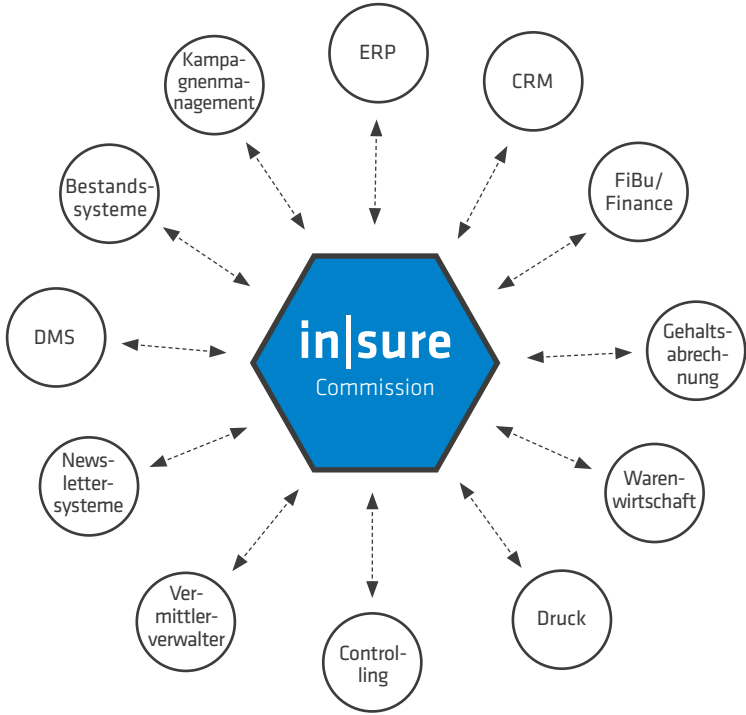
- + Oracle ab 9.2
- + PostgreSQL ab 8.4.2
- + DB/2 ab 9.75
- + Microsoft SQL Server ab 2008
- + SQL Anywhere ab 10

Damit Sie schnell und kostengünstig starten können, stellen wir Ihnen in|sure Commission mit dem gesamten Funktionsumfang als Cloud-Lösung zur Verfügung. Diese Lösung ist extrem flexibel und anpassungsfähig und kann von Ihnen innerhalb von 48 Stunden in Betrieb genommen werden.

Nach Wunsch kann in|sure Commission betrieben werden:

- + innerhalb der IT-Landschaft des Kunden
- + auf Servern eines vom Kunden gewählten Cloud-Anbieters
- + auf den Servern der Hetzner Online GmbH in Deutschland

Mögliche Schnittstellen:



## Die Vorteile

Es gibt viele Gründe, sich für den Einsatz von in|sure Commission zu entscheiden. Überzeugen Sie sich selbst:

### Flexibel



in|sure Commission verfügt über ein flexibles Schnittstellenkonzept. Standardschnittstellen lassen sich leicht anpassen, um Daten aus externen Systemen zu importieren, die als Grundlage für Abrechnungen dienen sollen. Genauso ist auch der Export von Provisionsergebnissen in andere Systeme möglich.

### Automatisiert



Mit in|sure Commission nutzen Sie das Potential vorhandener Daten. Auf Basis offener Standards integrieren Sie vorhandene Produktionsdaten aus Ihrem CRM, ERP, Ihrer Finanzbuchhaltung, Fakturierung oder Ihrem Bestandssystem für die Abrechnung – und das vollständig automatisiert.

### Time-to-Market



Neue Produkte können Sie in kürzester Zeit einführen. Provisionsarten und Provisionssätze können ohne Programmierkenntnisse von der Fachabteilung definiert oder angepasst werden. Die Anpassungen können sogar im laufenden Betrieb kontrollierbar vorgenommen werden.

### Umfangreiches Know-How



Unser Wissen und Können geht über das eines normalen IT-Dienstleisters hinaus. Dank unser Experten aus den Bereichen Versicherung, Vertrieb und Provision, verstehen wir nicht nur die technischen, sondern auch die fachlichen Anforderungen an ein effektives Vergütungsmanagement.

### Ganzheitlich



in|sure Commission unterstützt Ihren Multikanalvertrieb: Rechnen Sie unterschiedliche Vertriebskanäle in einem System ab – auch mit jeweils unterschiedlichen Provisionsmodellen und eigener Produktpalette.

### Revisionsicher



Durch die umfangreiche Dokumentation und die Möglichkeit, nachvollziehbare Regeln aufzustellen, können Sie bei Rückfragen juristisch unangreifbare Nachweise liefern. Das erspart Ihnen nicht nur Zeit, sondern auch Konflikte.

## Das Extra

Mit der Entscheidung für in|sure Commission garantieren wir Ihnen unsere volle Unterstützung bei der Integration. Mit einem Team aus erfahrenen Entwicklern, Beratern und Provisionsexperten führen wir den Changeprozess zusammen mit Ihnen vor Ort durch. Das gewährleistet eine reibungslose Einführung Ihres neuen Provisionssystems und erleichtert den Einstieg in den alltäglichen Gebrauch von in|sure Commission.

### Multidimensional



Ganz gleich, wie komplex die Hierarchien sind: Mit in|sure Commission können Sie Provisionen und Vergütungen für alle Eventualitäten berechnen. Rückrechnungen, beispielsweise bei Stornobuchungen, sind durch die zeitlich genaue Aufzeichnung aller Veränderungen zu jedem beliebigen Zeitpunkt in der Vergangenheit möglich.

### Kosten reduzieren



Sie rechnen alle Vertriebskanäle – auch international – in einem System ab. Sie harmonisieren regionale oder fusionierte Unternehmenseinheiten. Sie vereinheitlichen historisch gewachsene Systeme.

Sie möchten mehr über in|sure Commission erfahren? Wir freuen uns auf Ihren Anruf!

adesso insurance solutions GmbH

Stockholmer Allee 24  
44269 Dortmund

T +49 231 7000 - 8000

F +49 231 7000 - 1000

E [info@adesso-insurance-solutions.de](mailto:info@adesso-insurance-solutions.de)

